

# Salon-de-Provence : la reprise d'entreprise attire de plus en plus

Economie - Publié le 08 mai 2024 à 14h00, par Sandrine BEAUPRE

*Depuis le début de l'année, le Réseau Initiatives Pays salonnais a constaté une forte augmentation des projets de reprises d'entreprise.*



Jean-François Florent (à droite) a repris l'entreprise Les Cycles Batinich à Salon-de-Provence. (Sandrine Beaupré)

Si les Français sont de plus en plus nombreux à vouloir créer leur **entreprise** pour devenir leur propre patron, peu pensent au rachat d'entreprises existantes.

Ce serait pourtant une bonne option selon **Fabrice Zinssner, président du Réseau Initiative Pays salonnais.**

*"Selon BPCE L'Observatoire il y aurait 185 000 entreprises susceptibles d'être transmises en France, mais 50 000 seulement changent effectivement de mains. Investir sur une reprise d'entreprise peut être une bonne idée".*

Lui-même a vécu les deux cas de figure et il partage son expérience. *"J'ai commencé par créer le journal **Paru/Vendu**, avant de finalement racheter l'entreprise Gan assurance que je dirige encore aujourd'hui. Personnellement j'ai trouvé ça plus simple de reprendre quelque chose qui existe déjà. Il m'a seulement fallu moderniser et adapter la société à mes envies".*

Car créer une entreprise à partir de zéro, c'est une véritable aventure qui peut parfois s'arrêter vite, faute d'avoir la bonne idée.

*"Aujourd'hui en France, mais aussi en Pays salonnais, il y a un grand nombre de **restaurants, de magasins de vêtements, d'entreprises de services et d'entreprises industrielles** à*

repandre. Ce sont des marchés intéressants que des nouveaux patrons pourraient faire évoluer. Car les marchés changent aujourd'hui, il faut faire évoluer les méthodes de travail. Ceux qui réussissent ce sont ceux qui ont du réseau".

## La success story du centre-ville de Salon-de-Provence

Alors pour aider les futurs chefs d'entreprise dans leurs **démarches de rachat/reprise**, le réseau Initiatives Pays salonnais s'est engouffré dans la brèche depuis deux ans. "Nous proposons des formations sur le sujet. Que ce soit pour les repreneurs, ou les vendeurs, car eux aussi doivent comprendre que ce n'est pas le jour de la retraite qu'ils doivent commencer à rechercher un acheteur. La transmission se prépare plusieurs années avant. Comme pour les créateurs d'entreprise, nous proposons tout un circuit d'accompagnement dans le cadre d'un rachat".

## +114% de projets de reprise

L'an dernier, sur les **115 projets financés par le réseau**, 22 concernaient des projets de reprises. Mais depuis le début de l'année, **Valentin Garcia, chargé d'affaires**, constate une croissance énorme de l'activité de reprise. "Depuis janvier 2024, 54 projets ont été financés, dont déjà 15 reprises. A la même date l'an passé, nous avons financé 7 projets de reprise, soit une augmentation de 114%".

Il faut dire en effet qu'avec les papy boomers, beaucoup de chefs d'entreprise sont sur une fin de cycle. Et puis, la reprise peut être de plus en plus attractive grâce à la **BPI (Banque Publique d'Investissement)** qui offre désormais des prêts plus avantageux et applique depuis le début de l'année le barème 1 pour 1. Autrement dit, pour 5 000€ par exemple, financé par le réseau, la BPI finance elle aussi 5 000€, là où l'an dernier elle n'octroyait que 2 500€.

De quoi permettre aux **futurs chefs d'entreprise** de partir du bon pied. Car selon Fabrice Zinssner, "pour reprendre une entreprise, il faut avoir les moyens de la moderniser et de la faire vivre. Une entreprise vieillissante, ou qui génère peu de profits, ne coûtera pas cher, mais je le redis, il faudra des moyens pour la faire passer dans une ère plus moderne".

## Découvrez les nouveaux commerces de Salon-de-Provence ?

## Cycle Batinich devient Générations vélos

C'est pourquoi le **prêt d'honneur** du réseau prend tout son sens. Mais l'accompagnement va bien au-delà. En effet, grâce à son réseau d'experts de 50 parrains accompagnateurs et 50 partenaires actifs, le Réseau Initiative Pays salonnais permet aux futurs chefs d'entreprises d'éviter les plus gros écueils. "Des experts sont là pour les éclairer et bien sûr gratuitement".

Ce fut le cas pour Jean-François Florent et Jehan Maxime Knipping qui ont repris les **cycles Batinich**. Leur commerce qui se nomme désormais Générations Vélos a pu bénéficier de plusieurs prêts d'honneur pour un montant total de 30 000€. "Cela nous a permis d'avoir un bon fond de roulement au niveau trésorerie".

Déjà propriétaires du **magasin Giant**, les deux associés ont saisi l'occasion quand cette institution salonnaise a été mise en vente. Ils le disent : "trouver des locaux à Salon, c'est compliqué, donc racheter cette enseigne nous a paru intéressant, d'autant qu'elle était bien implantée à Salon". Reste que les associés ont fait le choix de faire évoluer la boutique. "Nous avons décidé de ne plus

*vendre de scooters mais d'apporter d'autres marques de vélos".*  
De quoi insuffler un nouveau vent de fraîcheur à cette enseigne salonnaise.